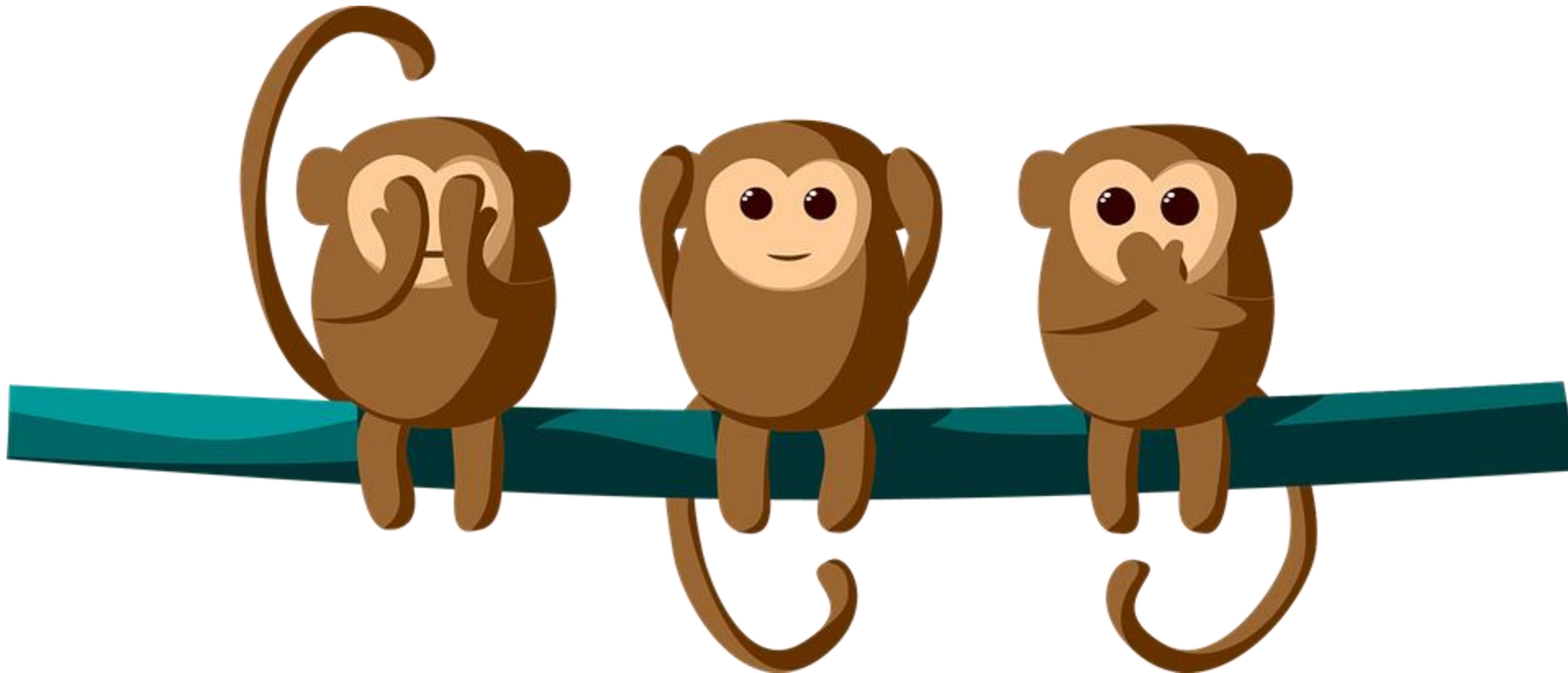




Přínosy finančního plánu v uplynulých 17 letech

Mgr. Petr SYROVÝ, €FA, €FP
Ing. Petr PAVLÁSEK, €FA, €FP

Slyšíte nás? Vidíte nás? Napište.



K | F | P

ONLINE

Co jsme pro Vás připravili

Jak se pracuje s plánem

- Jak se plán vytváří
- Jak se prezentuje
- Jak se aktualizuje
- Co s klientem řešíme

Jak zafungoval plán

- Plány se dívají dopředu – slibují budoucnost
- Podívali jsme se dozadu – jak by zafungoval plán z minulosti
- Otestovali jsme poradenská pravidla:
 - Co jsme doporučovali
 - Proč jsme to doporučovali
 - A jak to dopadlo

Na závěr Vám představíme:

Akademie finančního plánování 2022

Jediný online kurz, který vás za 2 měsíce naučí jednoduché a efektivní finanční plánování, kterému klienti rozumí a poradci úspěšně používají.

- Jasnou a ověřenou metodiku pro zjištění dat o klientovi
- Metodiku, jak finanční plán správně propočítat
- Prověřený obchodní způsob prezentace, jak plán prezentovat klientovi
- **Smysluplný finanční plán neznamená 20 hodin složitých výpočtů**

K | F | P

ONLINE

Plán z roku 2005

V roce 2005 vzniklo KFP

- Už od počátku firmy učíme dělat finanční plány
- Poradci se ptají: „Co doporučujete dělat v současné době?“
- My odpovídáme:
 - „Dělejte to stejně jako vždy.“
 - „Pokračujte podle plánu“
- Co to znamená „dle plánu“ a „jako vždy“

Plán, kterým Vás provedeme

- Mírné zjednodušení – abychom
 1. Ukázali podstatné
 2. Vešli se do 1 hodiny
- Velké detaily neřešíme
 - Např. uzavírání a ukončování SS v rodině
 - Nepočítáme s úroky z likvidní rezervy (např. 3 % z 200 000 Kč)
- Typický klient, kterým jsme zpracovávali plány v roce 2005
- V Akademii půjdeme do většího detailu

Klient - zadání

Cíle

Rok 2005

Kolik

Kdy

Věk klienta

30

Bydlení	2 200 000	1
Rekonstrukce	400 000	1
Studium 1	500 000	19
Renta (měsíčně)	25 000	25

Příjmy a výdaje

Klient měsíční příjem	25 000
Klient roční bonus	0
Partner měsíční příjem	10 000
Měsíční příjmy celkem	35 000
Měsíční výdaje	23 000
Volné cash flow	12 000

Majetek

Byt na prodej	2 100 000
Peněžní trh	120 000
Dluhopisové investice	150 000
Akciové investice	0
CELKEM	2 370 000

Vytvoření plánu v praxi

1. Vypíšeme cíle
2. Doplníme cíle o povinné – pojistky + rezerva
3. Rozdělení majetku a cash flow pro jednotlivé cíle
4. Řešení finančních produktů

Dnes pro vysvětlení:

- *Rozmyslíme pojistky*
- *Rozmyslíme hypotéku*

Vytvoření plánu - pojistky

Bude v
akademii
podrobněji

K | F | P
ONLINE

K | F | P

Výpočet pojistných částek

Vstupní údaje

	Klient	Partner
Věk klienta	30	30
Závislý příjem (měs.)	25 000 Kč	10 000 Kč
Pasivní příjmy	0 Kč	
Souč. objem majetku	2 000 000 Kč	
Měsíční výdaje	23 000 Kč	
Dluhy		
Výše dluhů (zůstatek)	1 680 000 Kč	
Splátka úvěru	7 676 Kč	
Splatnost (let)	30	
Měna pro zobrazení	CZK	
Požadavky na krytí		
	Smrt	Invalidita
Doba pokrytí výdajů (let)	7	30
Výdaje (proti současným)	80%	100%
Očekávané reál. zhod.	3,0%	

RIZIKO SMRTI

	Klient	Partner
Potřebná PČ	1 370 000 Kč	0 Kč

RIZIKO INVALIDITY

	Klient	Partner
Potřebná PČ	2 419 000 Kč	0 Kč

Detaily k výpočtu

Očekávaná sociální dávka	10 000 Kč	8 000 Kč	10 000 Kč	8 000 Kč
Příjmy "po katastrofě"	20 000 Kč	33 000 Kč	20 000 Kč	33 000 Kč
Výdaje "po katastrofě"	18 400 Kč	18 400 Kč	23 000 Kč	23 000 Kč
Měsíční cash flow	1 600 Kč	14 600 Kč	-3 000 Kč	10 000 Kč

Potřebný objem majetku na pokrytí závazků

Kapitál na pokrytí výdajů	0 Kč	0 Kč	711 568 Kč	0 Kč
Kapitál pro rentu	1 733 674 Kč	1 733 674 Kč	1 733 674 Kč	1 733 674 Kč
Kapitál pro cíl 1	293 697 Kč	293 697 Kč	293 697 Kč	293 697 Kč
Kapitál pro cíl 2	0 Kč	0 Kč	0 Kč	0 Kč
Kapitál pro splacení dluhů	1 680 000 Kč	1 680 000 Kč	1 680 000 Kč	1 680 000 Kč
Potřebný objem majetku	3 707 371 Kč	3 707 371 Kč	4 418 940 Kč	3 707 371 Kč

Jakou hypotéku? - odpověď do chatu!

- Úroková sazba hypoték v roce 2005 = 3,64 % p.a.
- Co největší nebo co nejmenší?
- Na co nejdelší dobu nebo co nejkratší dobu?
- Jakou zvolit fixaci?

Jakou hypotéku?

- **Co největší** nebo ~~co nejmenší?~~
- Na **co nejdější dobu** nebo ~~co nejkratší dobu?~~
- Jakou zvolit fixaci? – **10 let**

Jak si vedla hypotéka během času



Zdroj dat: Hypindex, Výpočty KFPonline

Rozdělení majetku a cash flow

Majetek	Cash flow	
2 370 000	12 000	<i>Kolik máme na počátku</i>
2 370 000	12 000	<i>Již rozděleno</i>
0	0	<i>Kolik ještě můžeme rozdělit</i>

Bude v
akademii
podrobněji

Cíl			Přidělení majetku		Splnění cíle	
CO	KDY (let)	Kolik	Jednorázový vklad	Pravidelná platba	Splnění cíle	Řešení (poznámka)
Rezerva	0	138 000	138 000		100%	
Bydlení akont	0	420 000	420 000		100%	
Rekonstrukce	0	400 000	400 000		100%	
studium 1	19	500 000	253 000		100%	
Renta	25	25 000	1 159 000	1 800	112%	
Byt 3+1 úvěr	0	1 680 000		7 700	100%	
Smrt klient	0	1 200 000		1 500		
Invalidita klient	0	2 300 000				
Nemovitost	0	2 500 000		1 000		
Domácnost	0	500 000				

Kam investovat

Kam máme investovat pro splnění cílů

	Jednorázově	Pravidelně	
Akciové investice	1 332 151	1 613	Investice pro rentu za 25 let
Dluhopisové investice	69 300	151	Investice pro studia dětí za 19 let
Hotovost	968 549	36	Akontace, rekonstrukce, rezerva
Pojistky		2 500	
Splátka hypotéky		7 700	
CELKEM	2 370 000	12 000	

Produkty

V akademii
bude větší
detail

K | F | P
ONLINE

- Každý poradce řeší jinak
- Základní poradenská abeceda:
 - Hypotéka na 30 let na částku 1 680 000 Kč
 - Pojištění smrti + invalidity klient
 - Peníze v hotovosti pro okamžité čerpání 968 000 Kč
 - Akciové investice v objemu 1 332 000 Kč

Spořicí účet

Akciové
portfolio

Prezentace plánu

1. Dobře a levně se pojistěte
2. Pro financování nemovitosti využijte levný úvěr, vlastní peníze nechte pracovat
3. Dejte do souladu strukturu aktiv a cílů:
dlouhodobé cíle = dlouhodobé produkty
(na rentu potřebujete akciové produkty)
4. Zahajte pravidelné investice

Používáme stále stejné věty. Funguje to! Nevymýšlejte nic nového.

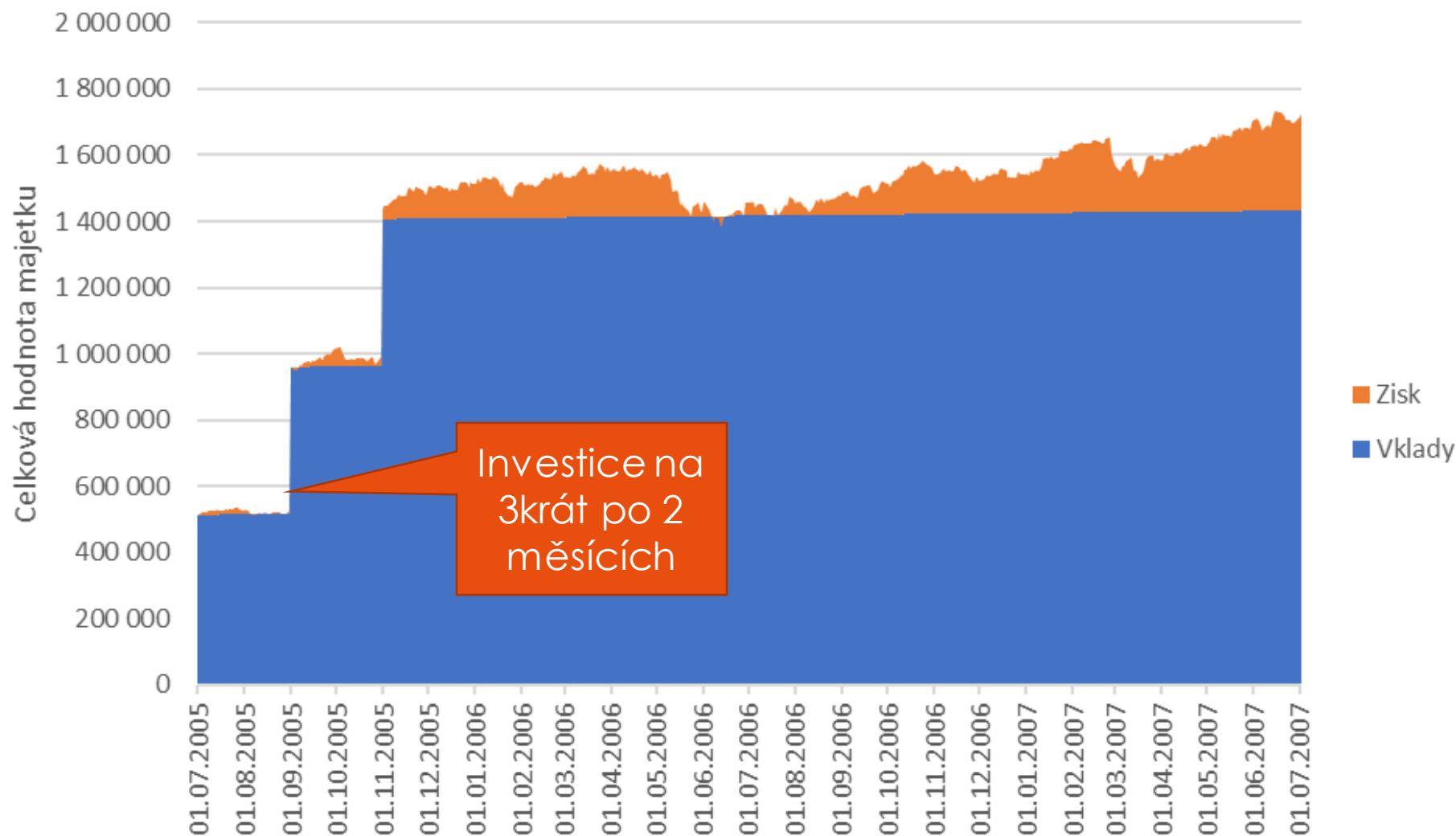
K | F | P

ONLINE

Průběžná komunikace, poklesy



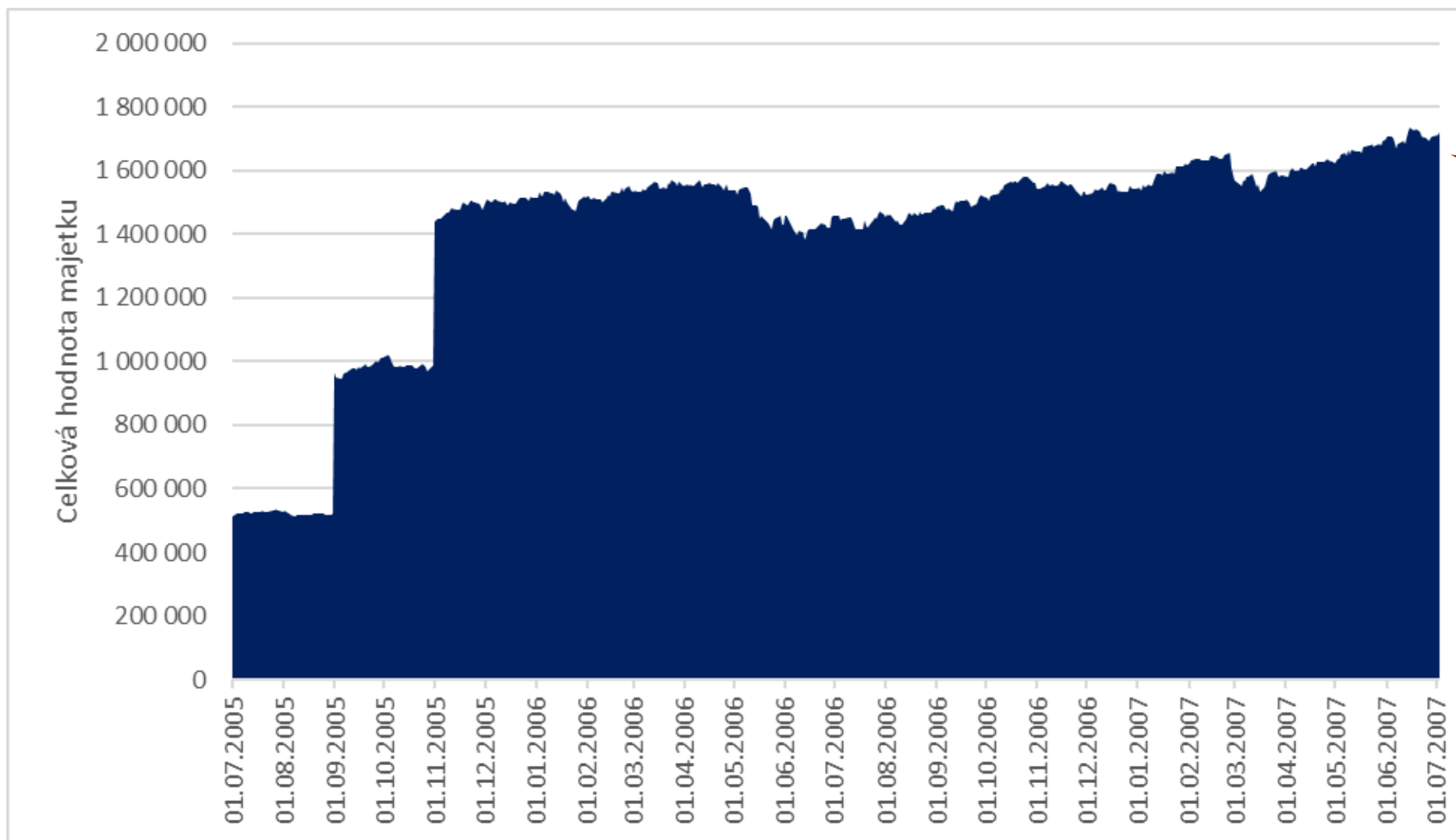
Situace za 2 roky – 7/2007



Vklady	1 432 037
Zisk	290 175
Zisk	20%

Pochlubme se výnosy!

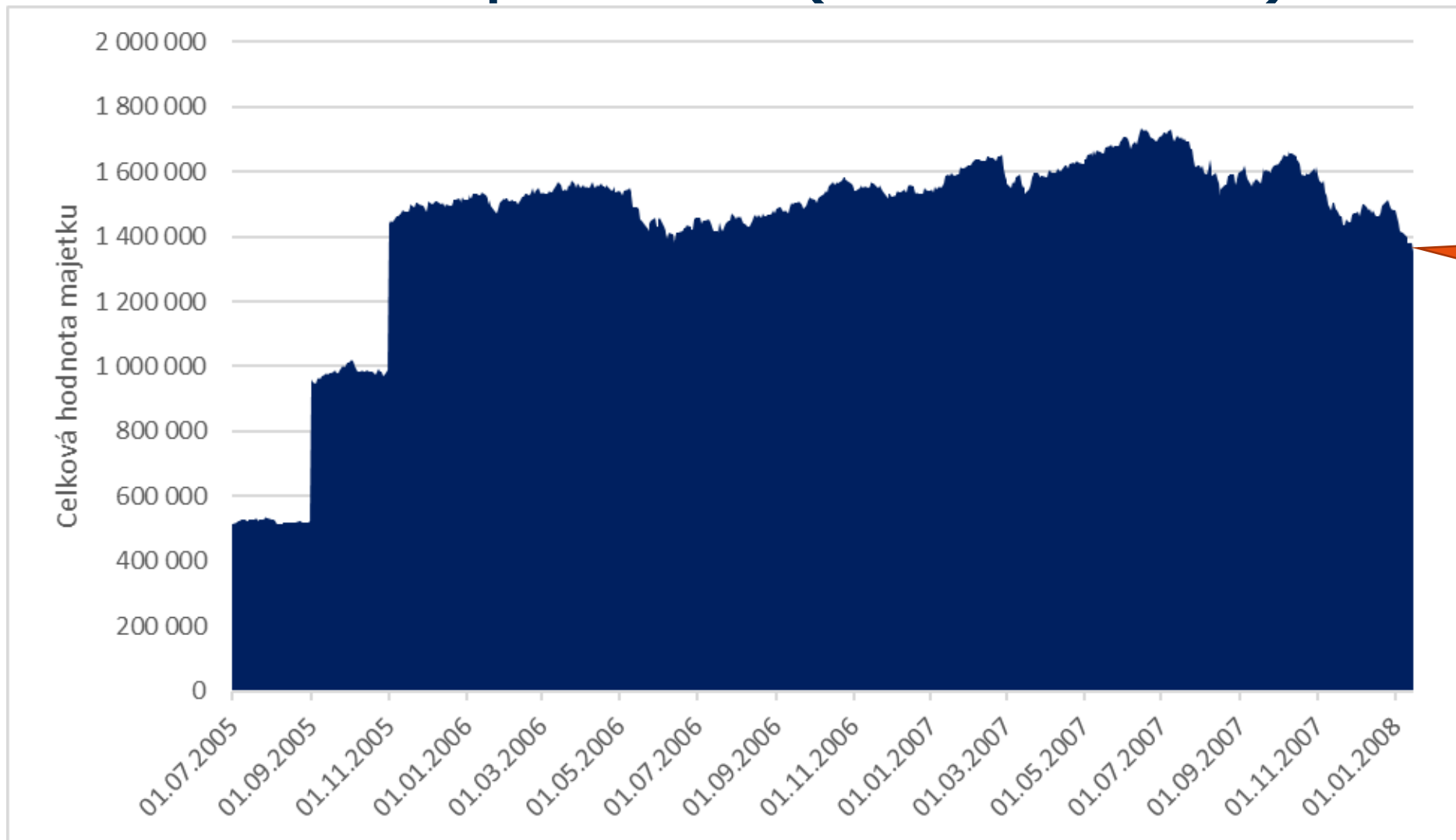
Situace za 2 roky – 7/2007



**NEchlubme
se výnosy!**

Co tedy říci?

Není něco špatně? (15.1.2008)



Akciový trh
-20 %

Výnosy zmizely,
jsme cca na svém

???

Co se má dělat
???

„Investujme podle plánu“

Cíle

Rok

2007

Věk klienta

32

	Kolik	Kdy
Studium 1	500 000	17
Renta (měsíčně)	25 000	23

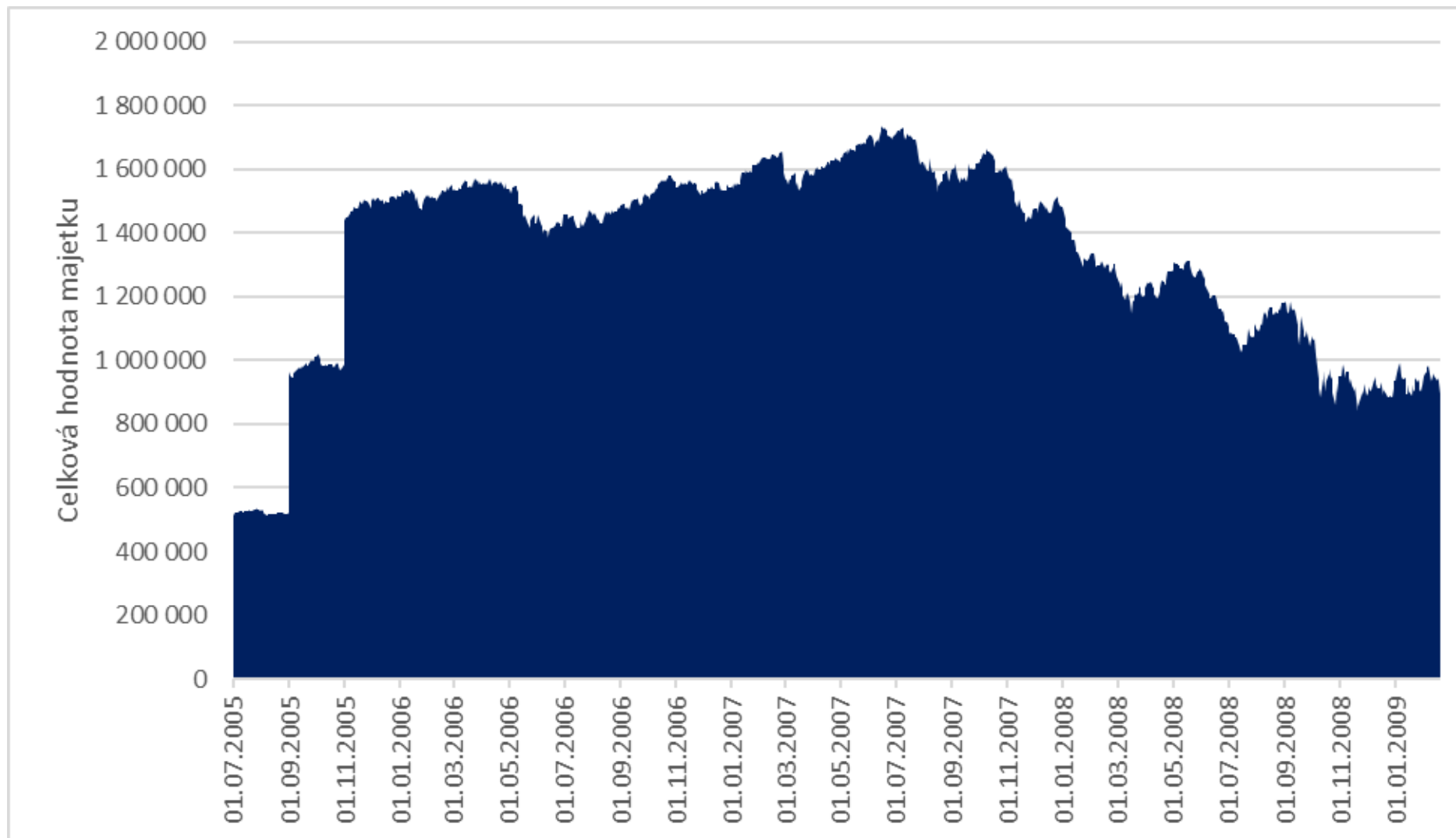
Příjmy a výdaje

Klient měsíční příjem	25 000
Klient roční bonus	0
Partner měsíční příjem	10 000
Měsíční příjmy celkem	35 000
Měsíční výdaje	23 000
Volné cash flow	12 000

Majetek

Byt na prodej	0
Peněžní trh	138 000
Dluhopisové investice	71 738
Akciové investice	1 845 663
CELKEM	2 055 401

Propady 3/2009



Vklady	1 457 262
Zisk	-561 873
Zisk	-39%

K | F | P

ONLINE

Aktualizace plánu

Za 5 let (2010)

Aktualizace 5 let – kde jsme



Vklady	1 478 077
Zisk	-312 288
Zisk	-21%

Aktualizace 5 let – co chceme

Cíle	Kolik	Kdy	Rok	Věk klienta
Studium 1	500 000	14	2010	35
Studium 2	500 000	18		
Renta (měsíčně)	30 000	20		

Přiblížil se

2. dítě

Změny za 5 let:
Inflace 15 %
Růst příjmů +30 %

Nárůst o 20 %

Příjmy a výdaje

Klient měsíční příjem	33 000
Klient roční bonus	0
Partner měsíční příjem	13 000
Měsíční příjmy celkem	46 000
Měsíční výdaje	28 750
Volné cash flow	17 250

+30 %

+25 %

Majetek

Byt na prodej	0
Peněžní trh	138 000
Dluhopisové investice	83 320
Akciové investice	1 082 469
CELKEM	1 303 789

Propady akcií,
změny na
dluhopisech...

Nový plán

Majetek	Cash flow	
1 303 000	17 250	Kolik máme na počátku
1 303 000	17 250	Již rozděleno
0	0	Kolik ještě můžeme rozdělit

Cíl			Přidělení majetku		Splnění cíle	
CO	KDY (let)	Kolik	Jednorázový vklad	Pravidelná platba	Splnění cíle	Řešení (poznámka)
Rezerva	0	218 700	218 000		100%	Navýšení rezervy
studium 1	14	500 000	320 000		100%	
studium 2	18	500 000	265 000		100%	Nový cíl, druhé dítě
Renta	20	30 000	500 000	7 050	67%	Navýšení pravidelné investice
Byt 3+1 úvěr	0	1 680 000		7 700	100%	Hypotéka stejná
Smrt klient	0	2 000 000		1 500		
Invalidita klient	0	3 000 000				
Nemovitost	0	3 500 000		1 000		
Domácnost	0	500 000				

Renta se vzdaluje

Kam investovat

Kam máme investovat pro splnění cílů

	Jednorázově	Pravidelně	
Akciové investice	936 483	6 610	Navýšit pravidelnou
Dluhopisové investice	134 449	367	-50 000
Hotovost	232 068	73	+50 000
Pojistky		2 500	Posílení rezervy
Splátka hypotéky		7 700	
CELKEM	1 303 000	17 250	

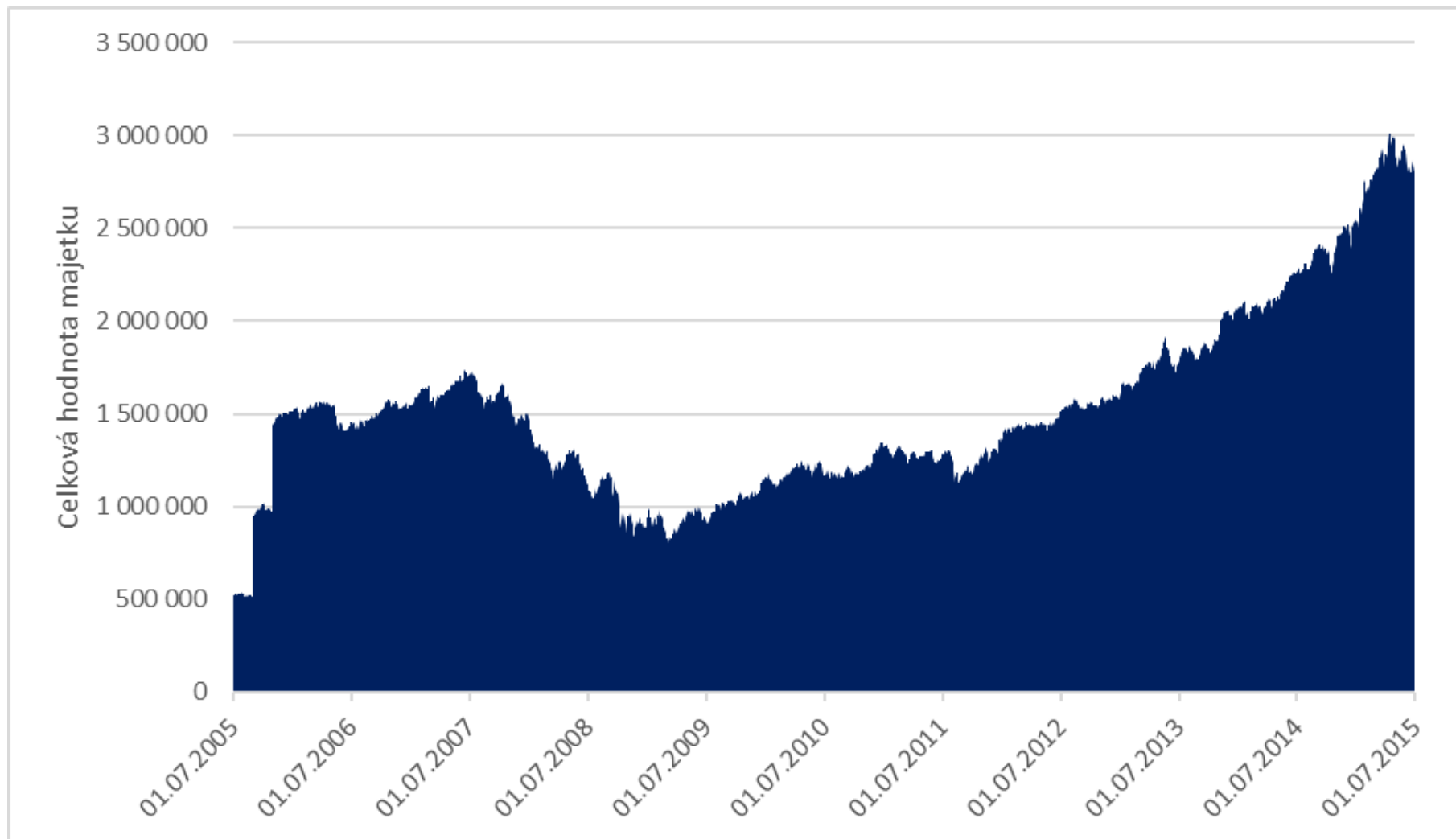
K | F | P

ONLINE

Aktualizace plánu

Za 10 let (2015)

Aktualizace 10 let – kde jsme



Vklady	1 781 286
Zisk	1 049 417
Zisk	59%

Aktualizace 10 let – co chceme

Cíle

	Kolik	Kdy	Rok	Věk klienta
Studium 1	500 000	9	2015	40
Studium 2	500 000	13		
Renta (měsíčně)	32 000	15		

Přiblížily se

Změny za 5 let:
Inflace 7 %
Růst příjmů +11 %

Nárůst o 7 %

Příjmy a výdaje

Klient měsíční příjem	37 000
Klient roční bonus	0
Partner měsíční příjem	15 000
Měsíční příjmy celkem	52 000
Měsíční výdaje	32 000
Volné cash flow	20 000

+12 %

+11 %

Majetek

Byt na prodej	0
Peněžní trh	232 068
Dluhopisové investice	173 904
Akciové investice	2 656 798
CELKEM	3 062 771

Propady
akcií, změny
na
dluhopisech
...

Nový plán

Majetek	Cash flow	
3 060 000	20 000	<i>Kolik máme na počátku</i>
3 060 000	19 981	<i>Již rozděleno</i>
0	19	<i>Kolik ještě můžeme rozdělit</i>

Cíl			Přidělení majetku		Splnění cíle	
CO	KDY (let)	Kolik	Jednorázový vklad	Pravidelná platba	Splnění cíle	Řešení (poznámka)
Rezerva	0	232 086	218 700		94%	Minimální navýšení rezervy
studium 1	9	500 000	392 000		100%	Přiblížilo se
studium 2	13	500 000	334 000		100%	Přiblížilo se
Renta	15	30 000	2 115 300	11 300	108%	Navýšení pravidelné investice
Byt 3+1 úvěr	0	1 307 000		6 681	100%	Nižší splátka HYPO, nižší sazba (2,1%)
Smrt klient	0	0		0		Snížení pojistných částek
Invalidita klient	0	1 200 000		1 000		
Nemovitost	0	3 500 000		1 000		
Domácnost	0	500 000				

Kam investovat

Kam máme investovat pro splnění cílů

	Jednorázově	Pravidelně
Akciové investice	2 340 243	8 836
Dluhopisové investice	453 144	2 251
Hotovost	266 613	213
Pojistky		2 000
Splátka hypotéky		6 681
CELKEM	3 060 000	19 981

Snížení o 300 000

Navýšení investic

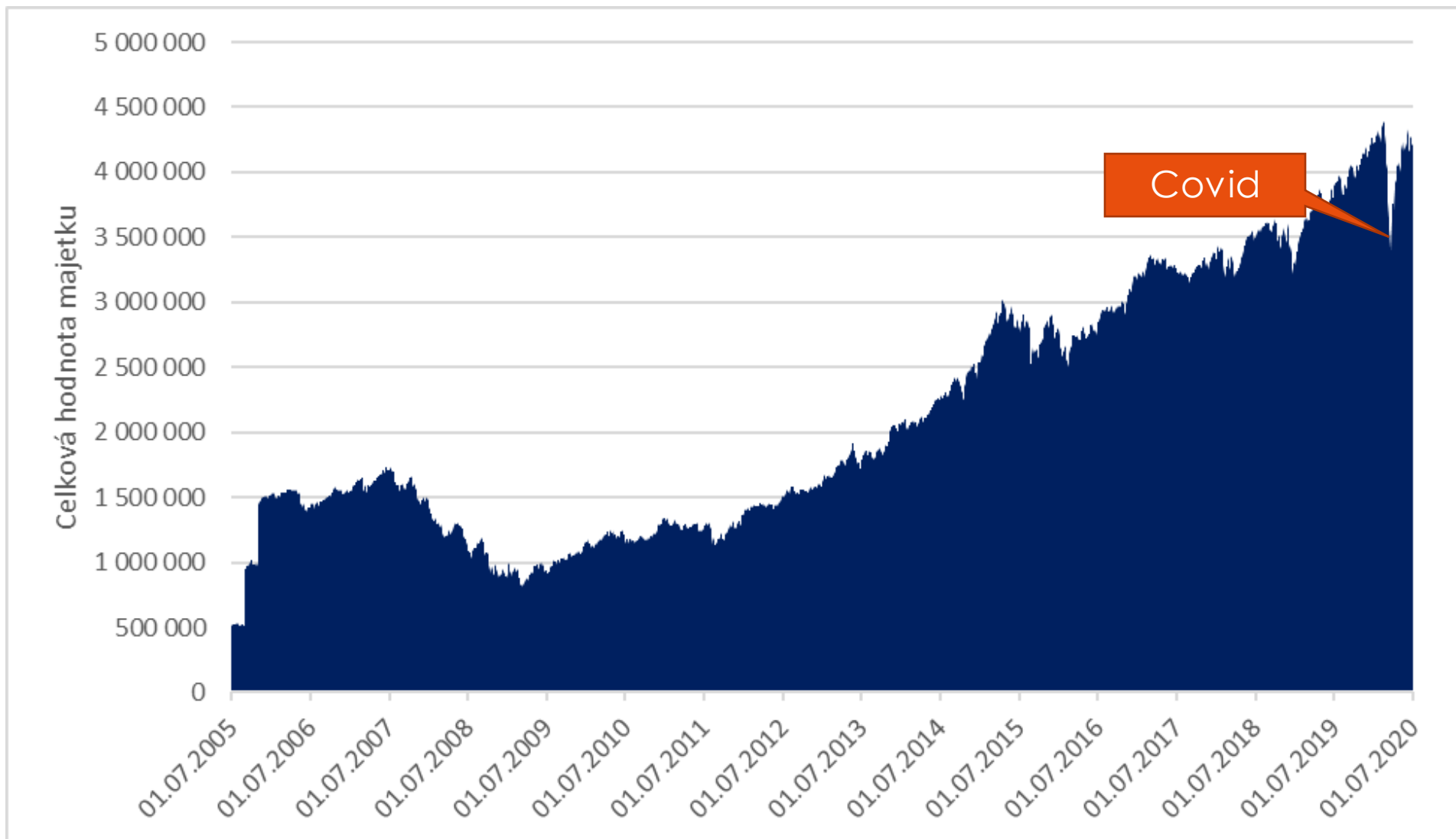
K | F | P

ONLINE

Co se dělo v covidu



Co se dělo v covid



Vklady	2 236 729
Zisk	1 163 141
Zisk	52%

Nejhorší den

Vklady	2 262 968
Zisk	2 013 700
Zisk	89%

4 měsíce poté

Komunikace s klienty - stejná

https://www.kfponline.cz/webinare/

80 % Vyhledat



2.4.2020 - Význam finančního plánu při poklesech trhu

Záznam webináře, který byl zaměřený na význam finančního plánu v době krize. Jak plán sestavit pomocí tužky, papíru a zdravého selského rozumu. Jednoduchý a praktický návod, jak na to.

[Záznam webináře ZDE](#)

26.3.2020 - Tipy KFP pro komunikaci s klienty (nejen) v době krize

Záznam druhého webináře KFP. Situace na kapitálových trzích v širších ekonomických souvislostech. Konkrétní rady a tipy, jak s klienty komunikovat. Praktické ukázky kalkulaček KFP.

[Záznam webináře ZDE](#)



19.3.2020 - 7 kroků jak uklidnit klienty (i sebe) 😞

Záznam webináře ohledně aktuální situace na kapitálových trzích a konkrétní rady a tipy, jak klienty uklidnit.

[Záznam webináře ZDE](#)

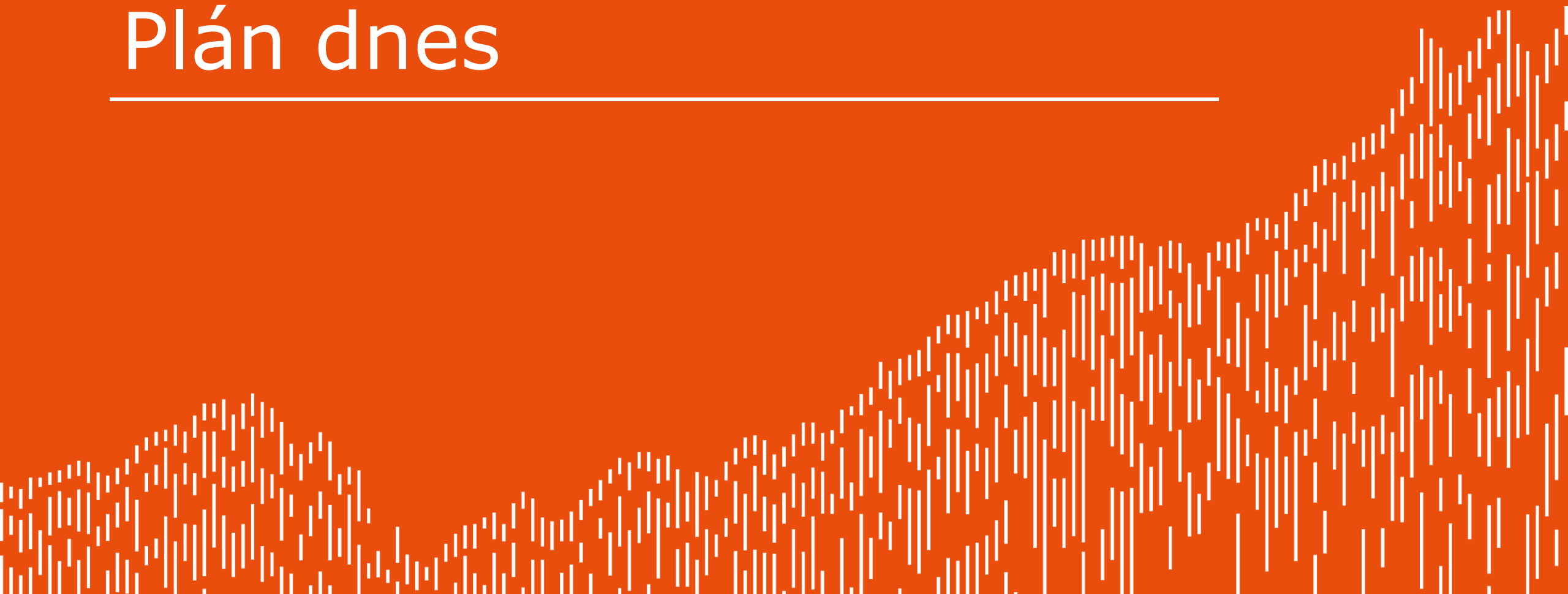


Komunikace s klienty

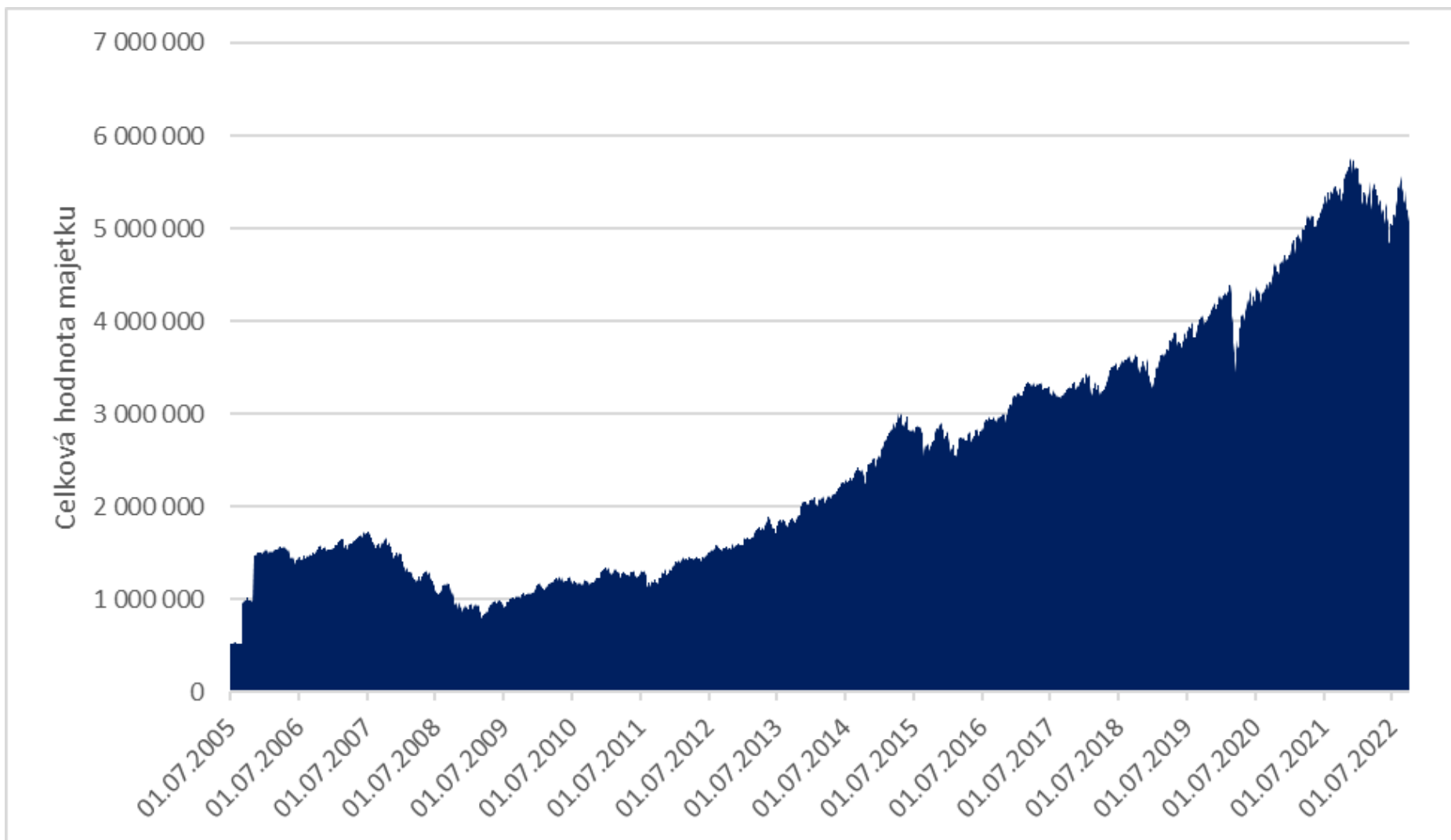
- Pracujeme podle plánu:
 - Cíle
 - Majetek a jeho struktura
- Rezerva – není v akciích
- Studia – v akciích jen málo (cca 1/4 pro první studium)
- Pro rentu – většina v akciích, ale
 - Za 10 let vybíráme první peníze
 - Čerpáme postupně
 - Jako rentiéři budeme potřebovat akcie



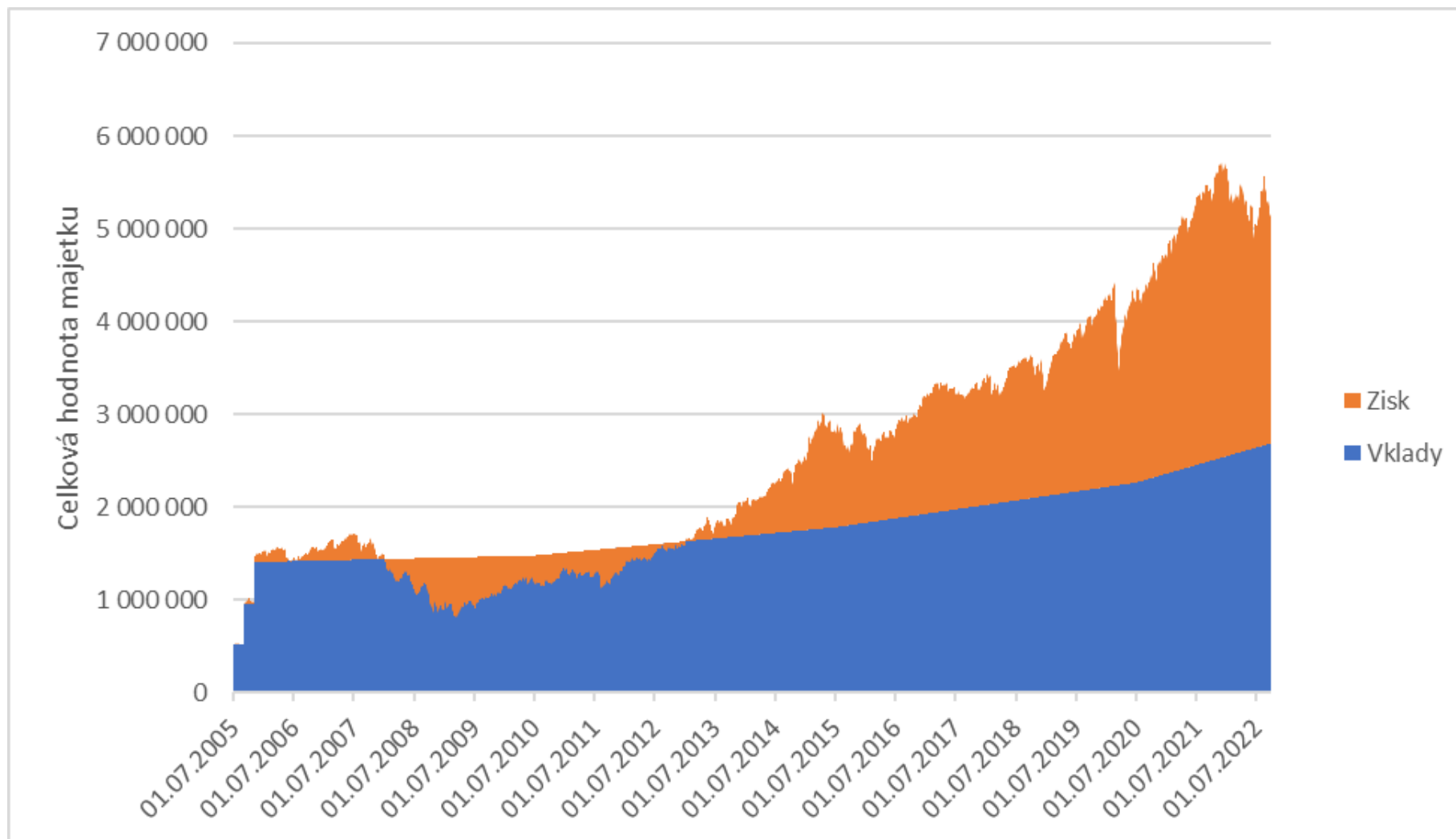
Plán dnes



Současnost



1/2 vklady, 1/2 zisk



Vklady	2 687 780
Zisk	2 304 698
Zisk	86%

Požadavky klienta

Cíle Rok 2022

Kolik Kdy Věk klienta 47

Studium 1	500 000	2
Studium 2	500 000	6
Renta (měsíčně)	45 000	8

Příjmy a výdaje

Klient měsíční příjem	55 000
Klient roční bonus	0
Partner měsíční příjem	22 000
Měsíční příjmy celkem	77 000
Měsíční výdaje	45 000
Volné cash flow	32 000

Majetek

Byt na prodej	0
Peněžní trh	400 000
Dluhopisové investice	911 894
Akciové investice	4 165 262
CELKEM	5 477 156

Aktuální plán

Majetek	Cash flow	
5 477 000	32 000	<i>Kolik máme na počátku</i>
5 477 000	32 000	<i>Již rozděleno</i>
0	0	<i>Kolik ještě můžeme rozdělit</i>

Cíl			Přidělení majetku		Splnění cíle	
CO	KDY (let)	Kolik	Jednorázový vklad	Pravidelná platba	Splnění cíle	Řešení (poznámka)
Rezerva	0	310 086	310 000		100%	
studium 1	2	500 000	485 000		100%	
studium 2	6	500 000	434 000		100%	
Renta	8	45 000	4 248 000	24 319	79%	

Renta za 10 let je na 95 %

Kam investovat

Kam máme investovat pro splnění cílů

	Jednorázově	Pravidelně
Akciové investice	3 523 232	19 985
Dluhopisové investice	1 444 507	12 856
Hotovost	509 261	1 459
Pojistky		1 000
Splátka hypotéky		6 681
CELKEM	5 477 000	41 981

Nárůst
konzervativních
kvůli studiu



Jak jsme dopadli



Co jsme dělali

1. Měli plán
2. Dodržovali ho
3. Aktualizovali
 1. Rostly výdaje – výše renty
 2. Rostly příjmy – navyšovaly se investice
4. Zažili jsme poklesy a vypořádali se s nimi

Dosáhli jsme

- Majetku 5,4 mil. Kč
 - Z toho vlastní vklady = 3 mil. Kč
 - Z toho zisk = 2,4 mil. Kč
- Z majetku je možné čerpat již dnes nekonečnou rentu 16 000 Kč
- Hypotéka je již „jen“ 910 000 Kč

Situace kdysi a dnes

	2005	2022	Nárůst	
Příjmy	35 000	77 000	120%	<i>Průměrný růst mezd 119 %</i>
Výdaje	23 000	45 000	96%	<i>Celková inflace 70 %</i>
Renta	25 000	45 000	80%	
Nemovitost	2 100 000	7 705 479		
Finanční majetek	270 000	5 477 156		
Hypotéka	0	910 000		
Majetek celkem	2 370 000	12 272 635	418%	

Již dnes možná
nekonečná renta
16 000 Kč měsíčně



Přínosy plánu



Pro klienta – odpověď do chatu!

- Nevíme, jak by dopadl bez plánu
- Ví, co a proč dělá
 - Kroky mají smysl
- Lepší zvládnání propadů trhů
 - Ví, co mám před sebou
 - Ví, jak se to týká mých peněz (rezerva, studia, renta)
 - Rozumím rizikům (co mi hrozí, jak mě to ohrožuje)

Pro poradce – odpověď do chatu!



- Dělá práci systematicky
- Vlastně pořád stejně – stejná strategie
- Mění se detail
 - Produkty
 - Sazby
 - Dotazy klienta

K | F | P

ONLINE

Co jsme pro Vás připravili dále



Zkušenost reálného poradce



- V pátek jsem měl společný mentoring/koučink s poradcem, který dělá komplexní finanční poradenství
- V brokerské firmě má několik let po sobě největší produkci z cca 100 poradců
- Reakce na pokles hypoték (loni více než 60 % provizního příjmu)?
- „Zvládám úplně v pohodě (v práci se nezastavím)“.
- A podrobnější vysvětlení: „ letos na podzim mám historicky rekordní produkci v investicích“.
- Poradci, kteří dělají komplexní finanční poradenství (finanční plán = hypotéky + pojištění + investice) **se dokážou s poklesem hypotečního trhu vyrovnat**
- **Vidíme jasný trend** přesměrování poradců na investice nebo pojištění, v ideálním případě na finanční plánování.
- Akademie Finančního Plánování je **pro všechny, kteří chtějí začít nebo se znovu vrátit** ke **K**omplexnímu **F**inančnímu **P**lánování



Úvod do AFP + jak oslovit klienty

4. 11. 2022 10:00-13:00



Finanční mapa dle KFP

11. 11. 2022 10:00-13:00



Zpracování plánu

18. 11. 2022 10:00-13:00



Metodiky a alokace

25. 11. 2022 10:00-13:00



SW finanční plán

2. 12. 2022 10:00-13:00



Prezentace plánu

9. 12. 2022 10:00-13:00



Jak pracovat s plánem v čase

16. 12. 2022 10:00-13:00



Individuální konzultace k plánům

leden 2023



Závěrečná certifikace KFP

leden 2023

- Každý pátek
- Od 4. 11. do 16.12.
- V lednu 2023 konzultace
- 8 x 3 hodiny
- Online webinář
- **Bude to jiné** než obvykle
- Intenzivní **praktický trénink**



Úvod do AFP + jak oslovit klienty **K | F | P**

- Proces a časová náročnost komplexního finančního poradenství
- Proč se komplexní finanční poradenství vyplatí
- Co klienti skutečně chtějí
(jak vypadá dlouhodobě udržitelný model poradenství)
- **TRÉNINK**: Jak pozvat klienta na první schůzku o KFP
(**K**omplexním **F**inančním **P**oradenství) poradenství



Finanční mapa dle KFP

- Jak se odlišit od konkurence
- Jednoduchá a fungující struktura poradenského rozhovoru
- Klient Vám řekne vše důležité a ještě se u toho cítí velmi příjemně (**úspěšnost 95 až 99 %**)
- **TRÉNINK**: Metodika finanční mapy **KFP** – klíčové věty, přechodové můstky, kritická místa 1. rozhovoru s klientem



Zpracování plánu

18. 11. 2022 10:00-13:00

Zpracování plánu



- Co se děje „uvnitř“ poradenských software k plánování
- Smysluplný finanční plán neznamena 20 hodin složitých výpočtů
- Jak postupovat ve speciálních případech (OSVČ, mateřská, důchody, podnikatelé)

CVIČENÍ: Nastavení alokace a pojistných částek



Metodiky a alokace (IA)

- Metodika konečné a nekonečné renty
- Odvození výnosů, se kterými finanční pán počítá
- Metodika nastavení pojistných částek
- **TRÉNINK A CVIČENÍ:** spočítat pojistné částky na kalkulačce KFP a obhájit logiku před klientem



SW finanční plán

2. 12. 2022 10:00-13:00

SW finanční plán



- Excel KFP – zadání dat (cíle, zdroje, % splnění cílů)
- Jak s plánem pracovat
- Nestandardní klienti a jak je zadat
- **CVIČENÍ:** vytvořte si finanční plán (pro sebe nebo pro modelového klienta)



Prezentace plánu

- Jak se (opět) odlišit od konkurence
- Jednoduchá a fungující prezentace finančního plánu
- Prověřené obchodní formulace, které přinášejí výsledky
- **TRÉNINK**: prezentace finančního plánu – klíčové věty, přechodové můstky, kritická místa 2. rozhovoru s klientem, závěr a jak si říci o obchod



Jak pracovat s plánem v čase

- Jak pracovat s inflací
- Růst mezd, jak s bonusy, změny v životě klientů
- Realokace portfolia při poklesech/růstech trhů
- **CVIČENÍ + TRÉNINK**: upravte plán po poklesu trhu o 20 % a prezentujte řešení klientovi



Individuální
konzultace k
plánům

leden 2023

Individuální konzultace k plánu



- Zpracujte finanční plán
- Doplněte komentář, co chcete konzultovat
- Pošlete finanční plán KFP
- **CVIČENÍ:** zapojte věci z kurzu do praxe, tzn. zpracujte reálný finanční plán a pošlete jej ke konzultaci



Závěrečná certifikace KFP

leden 2023

Závěrečná certifikace KFP



- Závěrečný test KFP (min. 75 % správných odpovědí)
- Zpracování reálného finančního plánu
- Oponentura 3 jiných finančních plánů
- **FINÁLNÍ TRÉNINK:** individuálně prezentujte reálný finanční plán lektorovi KFP – zpětná vazba lektora KFP k odbornému i obchodnímu způsobu Vaší prezentace



Vaše investice do rozvoje



- Banky (v letech 2005 – 2008)
cca 100.000 Kč na 1 bankéře
- Živě pro poradenskou firmu v roce 2022
cca 82.000 Kč na 1 poradce
- AFP online **9.777 Kč + DPH** (s možností 3 splátek)



Bonusy AFP



- Nový video trénink „Finanční plán v tužce“ ... 3.333 Kč
- Aplikace „Kalkulačky KFP“ na 12 měsíců ... 2.460 Kč
- Kalkulačka „Jak stanovit pojistné částky“ ... 730 Kč
- Nový software Zjednodušený finanční plán ... 4.900 Kč
- Konzultace k Vámi vybranému plánu s KFP ... 2.187 Kč

CELKEM **13.610 Kč**



Vaše investice do rozvoje



- Pro účastníky webináře speciální „**startovací sleva**“ (pouze do středy 26.10.2022 do 23.59)
- **Sleva 1.000 Kč**
- Tzn. **8.777 Kč + DPH**
nebo
- Splátky **3 x 3.333 Kč**

Jaké jsou ceny?

Standardní cena celkem včetně bonusů ~~23 387 Kč + DPH~~



"Startovací sleva" při jednorázové platbě 1 000 Kč platí do 26. 10. 2022

Jednorázově 9 777 Kč + DPH

Pokud chcete platit v korunách, využít nižší cenu a jednorázově zaplatit celou cenu kurzu. Nejvýhodnější varianta. Do 26. 10. 2022 máte možnost využít slevu 1 000 Kč.

KOUPIT

3 platby po 3 333 Kč + DPH

Chcete si platbu rozdělit v čase? Umíme. Při objednávce zaplatíte první platbu 3 333 + DPH, další platbu 4.12.2022 a poslední platbu 4.1.2023.

Celkem zaplatíte 9 999 + DPH.

KOUPIT



GARANCE KFP

ZÁRUKA VRÁCENÍ PENĚZ

Vyzkoušejte naši kvalitu bez rizika. V případě, že nebudete po prvních dvou webinarích spokojeni a nebudete chtít v tréninku dále pokračovat, vrátíme Vám 100 % zaplacené ceny. **Garance platí do 11. 11. 2022 do půlnoci.**

KFPonline.cz

Pro koho je Akademie Finančního Plánování vhodná a pro koho ne?

- EFP? ... **NE** (pokud nehledáte inspiraci pro Váš tým obchodníků)
- EFA? ... **NE** (pokud nehledáte inspiraci pro Váš tým obchodníků)
- Úplní nováčci v oboru (praxe méně než 6 měsíců) ... **NE**
- Nechcete na online webináři aktivně trénovat a zapojit teorii do praxe ... **NE**

- Majitelé poradenských firem? ... **ANO**
- Manažeři, kteří budují svůj poradenský tým? ... **ANO**
- Metodici, trenéři, školitelé poradců ... **ANO**
- Účastníci webinářů KFP, středně pokročilí poradci ... **ANO**
- Účastníci KFP kurzů (PFP, IA, Plán v tužce)? ... **ANO**
- Máte chuť vše důležité protrénovat a zapojit ověřené a fungující tipy KFP do praxe ... **ANO**

Vaše dotazy?



www.KFPonline.cz



Děkujeme za pozornost
a těšíme se na další setkání v
Akademii Finančního Plánování